

# SALON INNOVATION CHALLENGE

～店販売上構築（事前3ヶ月）集中セミナー～  
1回目4.21mon 2回目6.2mon 3回目6.30mon  
全て13：00～16：00

店販は売ろうとすると売れない。店販は美容師とお客様との信頼の目安。  
「なぜ店販を売るのか？」というスタッフ様からの問いに  
オーナー・幹部の方々はどのように答えていらっしゃいますか？  
スタッフの皆様は、お客様とどんな会話をしていらっしゃいますか？  
クリッパー株式会社 ディレクター山田智美氏をお迎えし、  
7月の繁忙期に焦点を合わせた店販売上構築のための、事前3ヶ月間の  
集中セミナーを実施致します。



山田智美氏

クリッパー ループ店在籍 ディレクター

店販購入客比率62%、来店サイクル45日、平均客単価1万8千円  
トリートメント比率70%、店販売上比率50%と大人女性から絶大な支持を得る。  
岐阜県にて月勤務日数20日、1日平均勤務時間5時間で月300万以上の売上  
を上げるカリスマ美容師。

対象者 オーナー様(もしくはそれに準ずる幹部様)1名とアシスタント様1名  
【1サロン2名様でご参加ください】

定員 15サロン 30名様

準備物 筆記用具一式 別途ご案内致します

参加費 3回コース 1サロン9,000円(2名様分)

会場 ミズノ株式会社 三河支店  
〒444-0865 岡崎市明大寺町大塚48-15  
TEL (0564) 59-4400

主催



後援



【SALON INNOVATION CHALLENGE 店販売上構築】

サロン様名

ご参加者様名 ①オーナー様名

②アシスタント様名

ミズノ担当者名