

第2回 MIZUNO 繁盛店創造塾

経営環境の変化が速い現代における経営とは…？

人・物・金・情報 を法律に基づいて効果的に運用して よりお客様に喜んで頂く社会的行為 であると考えます。

未来を創造できるのは 経営者・経営幹部様でしかないとしますので、経営の基礎を学んで 頂いて 貴店のブランドイメージ を高めていく 経営計画 を創って頂ければと思います。

研修内容・日時 ▶ 10:00~18:00 7.0h × 4日間 コース

- 第1回 5月10日(火) 法人・経営チームとは？ 経営者は孤独ではない
【第1講】財務諸表・決算書の仕組みを学ぶ
【第2講】財務分析・経営の成果を知る
- 第2回 7月12日(火) 事業の使命とは？(ゴールデンサークル Why?) 永続的な事業承継
【第3講】損益分岐点・利益創出を考える
【第4講】資金構造・お金の流れを把握する
- 第3回 9月13日(火) ブランドとは物語が必要？ 経営計画は物語化
【第5講】経営計画・経営をPDCAで考える(マネージメントゲーム)
- 第4回 11月8日(火) 【実践】中期の経営計画を創る ※終了後に懇親会を予定

タイムスケジュールなど

9:40	受付	
10:00	午前の部	180分
13:00	休憩	60分
14:00	午後の部	240分
18:00	終了予定	(第4回のみ19:00~21:00 懇親会を予定)



対象 経営者 及び 経営幹部様
会場 ミズノ株式会社 本社 3F セミナールーム
講師 税理法人スマッシュ経営 理美容事業部 中村慎志
研修費 1名様 65,000円(税込み) □MSサロン様 ご優待
持ち物 筆記用具・電卓など 1名様 30,000円(税込み)
申込方法 3月21日(月)までにFAXにて お申込みをお願い致します。

先着順 限定15名様

主催 ミズノ株式会社
TEL: 052-221-8431
FAX: 052-221-8440



< 参加お申込書 >

サロン様名： _____ 研修費： _____ 円

参加者様名： _____ (参加者人数 _____ 名)

電話番号： _____ ミズノ担当セールス名： _____