

スタイリストになってから売上の伸び悩みが大きな課題となっており、生産性は横ばいを続けております。

未来に向けて自店の可能性を作り出してゆくには、一辺倒な方法論教育でスタッフ様を成長へと導くのは難しい時代になってきており、個々に違う成長課題を見つけ出し、それぞれの課題を共有して、解決するまでを継続するというプロセスが求められてきております。

面談を通じて自身のテーマや課題を再発見し、課題解決に必要な技術の方法と考え方を学ぶことで、受講されるスタイリストが自分のテクニックに自信を持ち、お客様としっかりと向かい合える心を養います。

ぜひ、この機会に人数限定の特別セミナーを通じて美容師としての自己成長をして頂ければと思います。また、自店の命となる人材育成を向上されたい経営者、幹部(教育責任者)様もご一緒に参加して下さい。

経営者様向け 事前説明会 講師 野呂晃大氏 3月18日(月) 13:00~14:30 会場 ミズノ(株) 本社 3F セミナールーム  
 テーマ 美容業界の傾向と対策 人材はコストではなくキャピタル

テーマ	面談による目標の明確化とカット講習による課題解決	
日 時	第1クール	4月22日(月)面談 ・ 5月20日(月)面談&カット
	第2クール	6月17日(月)面談 ・ 7月8日(月)面談&カット
	第3クール	8月26日(月)面談 ・ 9月23日(月)面談&カット
	第4クール	10月7日(月)面談 ・ 11月18日(月)面談&カット
	※ 全クール2回目がカット講習日になります。	
会 場	ミズノ株式会社 本社 3F 名古屋市中央区大須2-30-16	
料 金 定 員	80,000円(税込) 4回コース 計8日間	限定15組様
持ち物	筆記用具 ・ カット道具一式 ( カットセミナー時のみ ) ※ カット講習では全ての回数同モデルが必要になりますので 事前の準備と手配をお願い致します。	
テーマ	◇ 面談では受講生と教育責任者(オーナーまたは、技術教育担当者)と一緒に課題を明確化して、内容を共有していただきます。 ◇ カット講習にて面談の課題をベースに受講生のウィークポイントを論理的かつ集中的に解決していきます。 ◇ 全回数、同じモデル通じてカットを行うことで、受講生と技術教育者がモデルのデザインの変化と技術の進捗を確認していきます。	

### ◆ 講師 Profile ◆



野呂 晃大氏



佐藤 肇氏

#### ● 面談担当 野呂晃大氏

株式会社 ゆう 常務取締役  
 名古屋市東部を中心に19店舗 社員数200名  
 (内エステ3店舗含む)  
 ・ NPO法人日本ヘアカラー協会 執行部理事  
 ・ 経営研究会 MSコネクション 理事  
 ※ 経営研究会MSコネクション活動  
 「理念を共有」をもとに全国で7支部 201社

#### ● カット担当 佐藤肇氏

茨城県出身、1963年生まれ。山野愛子美容専門学校卒業後、都内2店舗を経て独立。  
 1990年茨城県古河市に「FELICITA」を設立。  
 現在、トータルビューティーサロン「フェリシータ」4店舗とネイルサロン3店舗を展開  
 ・ NPO法人日本ヘアカラー協会 2011年度委員長

### 参加お申込方法

下記の必要事項をご明記の上、FAXにてお申し込みください。  
 (定員に達した場合は、締め切らせていただく場合がございます。)

①お名前 ②サロン名様 ③お電話番号

申込受付期間 2019年2月28日(木)まで

#### \*キャンセル期限\*

キャンセル料は2019年4月1日以降より全額発生いたします。  
 限定セミナーですので、ご理解の程お願い申し上げます。

①お名前

.....

計 名様

②サロン名

.....

ミズノ担当者

③お電話番号

.....